*Susana Blázquez – 24/01/2015 – www.elpaís.com*

Casa Gaspar, la antigua tienda familiar de un pueblo de Barcelona, vende el 90% de sus juguetes por Internet a toda España y Europa. "Habríamos cerrado sin el e-commerce. Hace cinco años abrimos nuestra tienda online, y ahora vendemos hasta en Asia gracias a Amazon que nos trae el 60% del negocio", explica su dueño, Ramón Fábregas. Alcaná Libros empezó a vender títulos de **segunda mano**[[1]](#footnote-1) por Internet hace 12 años, un año después abrió la tienda de calle, y hace un par de años saltó a los cinco continentes de la mano de Amazon. "Vendemos el 90% de los libros por Internet, somos ocho personas para responder las entregas, y **rotar**[[2]](#footnote-2) con rapidez un catálogo de 110.000 títulos, los últimos subidos a Internet son los más vendidos", cuenta Jorge Sabater, todavía sorprendido de que EE UU sea su segundo mercado.

**BTS NRC 2015**

**Las tiendas de barrio salen al mundo**

 **Texte n° 1**

El milagro se repite sin vender al exterior. Hogar y Más, la tienda de complementos para el **hogar**[[3]](#footnote-3) de Vitoria, ha contratado a cuatro personas y ha quintuplicado el almacén para atender la venta online a España, que dobla sus ingresos.

Mientras la venta por Internet crece en España desde 2009 (un 30% en 2014, según Telefónica) las tiendas de calle cierran. Casi 95.000 comercios han desaparecido en los últimos cinco años, y cerrarán otros tantos por la liberalización de los contratos de alquiler, solo han logrado renegociarlos el 60% de los 200.000 afectados, según la Unión Profesional de Trabajadores Autónomos. La mitad del comercio español son tiendas de barrio sin asalariados, y otro 47% de ellas tiene menos de diez trabajadores, una **debilidad**[[4]](#footnote-4) que explica su escasa resistencia a la crisis.

"Las tiendas de calle son vistas por el público de su entorno. Internet es una ventana al mundo, y cada vez mayor. Hay que vender online, pero para que te encuentren hay que estar bien posicionado en Google y el resto de los buscadores".

1. *Des livres d'occasion* [↑](#footnote-ref-1)
2. *Effectuer un turn-over* [↑](#footnote-ref-2)
3. la casa [↑](#footnote-ref-3)
4. *La faiblesse* [↑](#footnote-ref-4)